

Vacature Sales Engineer inside Leroy-Somer B.V.

Functieomschrijving

Je bent het eerste aanspreekpunt voor klanten als het gaat om verkoop, technische en administratieve vragen. De Sales Engineer Inside werkt in teamverband samen met een Sales Engineer Outside en is mede verantwoordelijk voor:

- de ontwikkeling, acquisitie en verkoopondersteuning bij de verkoop van motoren en reductoren voor zowel diverse toepassingen als specifieke doelgroepen.
- het gehele offertetraject, vanaf het analyseren van de technische behoefte van de klant tot en met de follow-up na het uitbrengen van de offerte en aansluitend het binnenhalen van orders.
- het opvolgen en begeleiden van orders tot en met de levering, samen met de order administratie
- eventuele klachtafhandeling.
- het ondersteunen van de sales engineer outside bij het genereren van nieuwe en uitbreiden van bestaande business en marktaandeel volgens een vastgesteld jaarlijks business plan.
- het behouden en versterken van bestaande relaties door een hoge klanttevredenheid na te streven.
- je bent bereid tot het volgen van scholing, zowel technisch als commercieel, bij de business unit in Frankrijk.
- deelnemen aan en bezoeken van beurzen is onderdeel van je werk.

Vereiste kennis en ervaring

- Een technische opleiding op Hbo-niveau in de richting Elektrisch of Mechanische Engineering of gelijkwaardig verkregen in het betreffende vakgebied.
- Minimaal 2 tot 3 jaar relevante werkervaring in een technisch/commerciële functie.
- Ruim commercieel inzicht en goede onderhandelings- en presentatievaardigheden.
- Ondernemersvaardigheden.
- Goede digitale vaardigheden.
- Goede mondelinge en schriftelijke communicatievaardigheden in zowel de Nederlandse als de Engelse taal. Beheersing van de Franse taal is een pre.

Dit mag je van ons verwachten:

- Een functie met eigen verantwoordelijkheid in een enthousiast team met betrokken collega's in een no-nonsense cultuur.
- Technische uitdagingen van klanten oplossen is onze specialiteit. Om hieraan invulling te kunnen geven houd je je technische kennis op-to-date door middel van opleiding en training.
- Een marktconform basissalaris, een volledige maand vakantiegeld en een 13e maand.
- Een premievrije pensioenregeling en diverse kostenloze verzekeringen.
- Een jaarcontract met uitzicht op een vast dienstverband
- 29 vakantiedagen

Meer informatie over het bedrijf is te vinden op www.nidecindustrialautomation.nl.

Je sollicitatie met motivatie en CV kun je sturen naar Corine van Muijlwijk – corine.vanmuijlwijk@mail.nidec.com.