

Vacature Sales Engineer Buitendienst met focus op verkoop van elektromotoren en/of frequentieregelaars.

De Sales Engineer buitendienst werkt samen in een team met een Sales Engineer binnendienst en ondersteunende diensten en rapporteert aan de Sales Manager.

Functieomschrijving

- de ontwikkeling, acquisitie en verkoopondersteuning bij de verkoop van elektromotoren, reductoren en frequentieregelaars in afgestemde markten.
- het genereren van nieuwe en uitbreiden van bestaande business en marktaandeel volgens een jaarlijks vastgesteld business plan.
- Het bezoeken van (potentiële) klanten en het verstrekken van technische adviezen, het technisch en commercieel beoordelen van de toepassing en het maken van technische berekeningen.
- het behouden en versterken van bestaande relaties door een hoge klanttevredenheid na te streven.
- het voorbereiden en onderhouden van een accountplan inclusief budget en actieplan.
- het bereiken van het vastgestelde budget.
- het samen met de Sales Engineer binnendienst beheren van de sales cyclus vanaf de kennismaking tot aan de afronding.
- het onderhouden en ontwikkelen van relaties met bestaande en nieuwe klanten.
- je bent bereid tot het volgen van scholing, zowel technisch als commercieel, bij de business unit in Frankrijk of Engeland.
- deelnemen aan en bezoeken van beurzen is onderdeel van je werk.

Vereiste kennis en ervaring

- Een technische opleiding op Hbo-niveau in de richting Elektrisch of Mechanische Engineering of gelijkwaardig verkregen in het betreffende vakgebied.
- Bij voorkeur 2 tot 3 jaar relevante werkervaring in een technisch/commerciële functie.
- Sterk commercieel inzicht en goede onderhandelings- en presentatievaardigheden.
- Ondernemersvaardigheden.
- Goede digitale vaardigheden.
- Goede mondelinge en schriftelijke communicatievaardigheden in zowel de Nederlandse als de Engelse taal.

Dit mag je van ons verwachten:

- Een functie met eigen verantwoordelijkheid in een enthousiast team met betrokken collega's in een no-nonsense cultuur.
- Technische uitdagingen van klanten oplossen is onze specialiteit. Om hieraan invulling te kunnen geven houd je je technische kennis op-to-date door middel van opleiding en training.
- Een marktconform basissalaris, een volledige maand vakantiegeld en een 13^e maand.
- Een premievrije pensioenregeling en diverse kostenloze verzekeringen.
- Een jaarcontract met uitzicht op een vast dienstverband
- Een uitdagende en afwisselende baan met een goed pakket aan secundaire voorwaarden, waaronder: bedrijfsauto, laptop en smartphone.
- 29 vakantiedagen

Meer informatie over het bedrijf is te vinden op www.nidecindustrialautomation.nl.

Vragen kun je stellen aan Arjan Bakker, General Manager Netherlands, op nummer 0184-420555.

Je sollicitatie met motivatie en CV kun je sturen naar Corine van Muijlwijk – corine.vanmuijlwijk@mail.nidec.com.